



Firma MR JOB powstała w 2009 roku. Zajmujemy się rekrutacją pracowników z Ukrainy i Polski, na stanowiska produkcyjne oraz magazynowe do naszych klientów na terenie Polski. Specjalizujemy się również w delegowaniu pracowników z Polski do pracy na terenie Niemiec oraz Norwegii. Dzięki wiedzy i doświadczeniu, jakie wypracowaliśmy w ramach dotychczasowej działalności, dysponujemy szeroką gamą rozwiązań umożliwiających sprawną rekrutację, pozwalającą tym samym zrealizować zapotrzebowanie kadrowe naszych klientów oraz optymalizować ich nakłady finansowe związane z rekrutacją. **Rekrutacją pracowników z Ukrainy zajmujemy się od 2014 roku.** Dzięki naszemu doświadczeniu realizowany przez nas model rekrutacji, zapewnia skuteczność, pełną legalność i bezpieczeństwo dla wszystkich stron. **Obecnie do naszego oddziału we Wrocławiu,** poszukujemy menagera odpowiedzialnego za pozyskiwanie firm z sektora przemysłowego oraz logistycznego posiadających zapotrzebowanie na pracowników z Polski oraz Ukrainy.

Regionalny Manager ds. sprzedaży usług pracy tymczasowej

Miejsce pracy: Wrocław

Masz doświadczenie w sprzedaży usług pracy tymczasowej? Lubisz brać sprawy w swoje ręce? Chcesz mieć bezpośredni wpływ na wzrost wysokości Twojego wynagrodzenia? Chcesz osiągać dobre indywidualne wyniki i zarabiać naprawdę duże pieniądze?

Jeśli odpowiedziałeś 4x tak, ta praca jest dla Ciebie!

Od kandydatów oczekujemy:

- doświadczenia w pracy na stanowiskach handlowych odpowiedzialnych za sprzedaż usług pracy tymczasowej
- bardzo dobrych umiejętności prezentacyjnych i negocjacyjnych
- odpowiedzialności, konsekwencji i rzetelności w wykonywaniu powierzonych zadań
- prawa jazdy kat. B

Wybranemu kandydatowi oferujemy:

- atrakcyjne wynagrodzenie zasadnicze w wysokości 7000 zł
- **bardzo atrakcyjny miesięczny systemem premiowy** (% od wygenerowanego dochodu)

- **Nowy samochód służbowy**
- pracę stacjonarną we Wrocławiu
- wyjazdy integracyjne
- kartę multisport
- bardzo przyjazne, pogodne i pomocne środowisko pracy

Do Twoich obowiązków będzie należało:

- pozyskiwanie nowych Klientów i poszerzanie współpracy z pozyskanymi Klientami
- przygotowywanie ofert i negocjowanie warunków współpracy
- posprzedażowa obsługa Klienta
- monitoring rynku i konkurencji
- współpraca z Kierownikiem działów rekrutacyjnych

Zainteresowane osoby prosimy o przesyłanie aplikacji na adres **kariera@mrjob.pl** w tytule wpisując tylko i wyłącznie **„Manager sprzedaży PL**. Zastrzegamy prawo do kontaktu z wybranymi kandydatami.

Prosimy o załączenie klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb procesu rekrutacji, zgodnie z Ustawą z 2002 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. nr 101 poz. 926, ze zmianami).”
