



Kierownik działu Sprzedaży **MR JOB Agencja Pracy Tymczasowej** od ponad 10 lat z powodzeniem wspiera firmy z Polski i Niemiec, świadcząc usługi HR. W 2012r. otrzymaliśmy certyfikat Arbeitnehmerüberlassung wydany przez Agentur für Arbeit Düsseldorf. Od tego czasu z dużymi sukcesami świadczymy usługi delegowania pracowników do Niemiec. Dzięki wiedzy i doświadczeniu, jakie wypracowaliśmy w ramach dotychczasowej działalności, dysponujemy szeroką gamą rozwiązań personalnych. Pozwalają nam one usprawniać procesy HR w firmach naszych Klientów oraz optymalizować ich nakłady finansowe. W związku z dynamicznym rozwojem do naszych struktur poszukujemy: **Kierownik działu**

Sprzedaży Miejsce pracy: Legnica W MRJOB mamy dla Ciebie:

- bardzo atrakcyjny system wynagrodzenia z wysokimi premiami uzależnionymi od wyniku Twojego zespołu (% od wyników)
- stabilność zatrudnienia
- bezpłatne szkolenia rozwijające wiedzę i umiejętności
- bardzo dobrą kawę
- zaproszenia do udziału w niesamowitych spotkaniach i wyjazdach integracyjnych
- swobodną atmosferę pracy
- brak dress code
- biuro w samym centrum miasta z dostępem do wielu opcji lunchowych
- pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie o międzynarodowym zasięgu

W MRJOB będziesz zajmował się:

- zarządzaniem i nadzorem nad prawidłowym funkcjonowaniem działu sprzedaży na rynek niemiecki
- planowaniem oraz realizacją strategii sprzedażowych w zakresie delegowania pracowników do Niemiec
- nadzorem i kontrolą poprawności dokumentów związanych z obsługą kontraktów na terenie Niemiec
- zapewnieniem stałej efektywności realizacji kontraktów
- bieżącą diagnozą i analizą sytuacji problematycznych, znajdowaniem i dostosowywaniem rozwiązań
- współpracą z działem rekrutacji - koordynowaniem działań w ramach prowadzonych projektów
- monitorowaniem i analizą działań konkurencji w zakresie delegowania pracowników

Nie obejdzie się bez:

- wieloletniego doświadczenia w sprzedaży i obsłudze klienta
- znajomości **języka niemieckiego** umożliwiającej płynną komunikację i budowanie relacji z klientami
- zdolności strategicznych, sprzedażowych, negocjacyjnych i komunikacyjnych
- samodzielności w działaniu, determinacji i samodyscypliny
- gotowości do odbywania okazyjnych podróży służbowych (prawa jazdy kat. B)

"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb procesu rekrutacji, zgodnie z Ustawą z 2002 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. nr 101 poz. 926, ze zmianami)

Prosimy o załączenie klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb procesu rekrutacji, zgodnie z Ustawą z 2002 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. nr 101 poz. 926, ze zmianami).”
